

2000年4月7日 星期五 第26期 总第2073期 全国统一刊号: CN37-0054 欢迎提供新闻线索 热线电话: (0546) 8331392

本版编辑 / 版式 薄文军

阳春三月, 东营市区广场休闲娱乐活动再次趋于火爆, 熙来攘往的休闲人群成为春天里的又一道亮丽风景。

随着天气转暖, 室内室外温差明显减小, 工余时间, 人们的户外活动逐渐多起来, 广场再次成为广大居民休闲娱乐的理想场所。

在新世纪广场, 记者发现, 每天早晨来这里晨练的人多起来了, 散步的、慢跑的、打拳的、练剑的, 卸去冬装的人们在广场上尽情舒展自己的腰肢, 活动自己的手足, 让自己在春天的气息里得到愉悦和放松。

双休日, 很多市民都自觉不自觉地来到广场上, 或夫妻双双, 或一家三口, 或祖孙三代, 听着那舒缓悠扬的音乐, 看着那变化万千的喷泉, 呼吸着那充满芳香的空气, 沐浴着春日里的阳光, 感受一份现代生活的从容和恬静。

记者观察

广场休闲再趋火爆

本报记者 薄文军

婚纱, 一束鲜花, 一对情男靓女, 这更为广场的风景增添了亮点。

正是放风筝的大好时节, 新世纪广场上空纸鸢翻飞, 五彩斑斓, 争奇斗艳。有夫妻共同放飞一个美好愿望的, 有父子一起感受一份游戏欢乐的, 有祖孙用一条长线牵动一段生活沧桑的……

近年来, 随着东营城乡居民生活水平的不断提高, 休闲娱乐的时间逐渐多起来。一些健康、文明、科学的休闲娱乐方式日渐为人们所接受, 各种积极向上, 有益于居民身心发展的户外活动备受大家青睐。

新世纪广场自1998年10月竣工以来, 一直都是市区居民休闲娱乐的重要场所, 一些大型的文艺演出、纪念活动、开幕式也经常在这里举行。尤其去年, 在庆祝“五四运动”80周年、建国五十周年、迎接澳门回归、喜迎新千年的系列活动中, 新世纪广场成了一个展现都市文明、弘扬都市文化、宣传科学进步的重要舞台和阵地。

随着时间的推移, 东营人的休闲心态更加成熟, 相信美丽的新世纪广场在新的一年里一定能够更加充分地发挥自己的作用, 为广大市民带来更多的乐趣。

本报记者 陈谨之

一段鲜为人知的历史 令人难以忘怀的记忆

我为许世友上将修墓

——访南京军区某部工兵营原营长刘荣杰

当了二十一年兵兵刘荣杰怎么也没有想到, 十多年后的今天, 他突然成了这一历史事件的权威见证人。

龙年清明节前夕, 记者的采访勾起了正在东营高速公路施工的市公路局公路工程处副处长刘荣杰的深情回忆。那是1985年深秋, 时任南京军区某部工兵连连长(转业时为工兵营营长)的他突然被南京军区副参谋长紧急召见, 命令他全连立即出发至河南省新县乘马岗许家村执行一项绝密的施工任务。

刘荣杰和全连战士顿时惊呆了。他们怎么也想不到他们敬仰的老司令员许世友同志由于肝病折磨已经到了生命的最后。军区首长要求工兵连将老司令员遗体火化, 完成老司令员的心愿, 为他修墓, 与父母合葬。

刘荣杰和全连指战员多么希望许世友司令员能够健康长寿啊! 他老人家对中国革命和中国人民立下的功勋实在太大了! 在战争年代和平时时期, 许世友这位虎虎上将军的传奇经历, 留给中国人民的记忆实在太深刻了。

许世友一生革命最彻底, 但他对许多事情却有自己的认识。他在故乡童年的许多往事都忘记了, 可唯独没有忘记自己家门口的那副对联: “二件事读书种田, 一等人忠臣孝子。”

在中国共产党第八次全国代表大会上, 除了正常的内容外, 还多了一项特殊的内容——一份非同寻常的火葬倡议书。上面已签了毛泽东、刘少奇、周恩来、邓小平等领导同志的名字。

参加会议的党政军领导都非常踊跃地签了名。可当时刚刚被增选为八届中央候补委员的许世友将军却没有签字。会议期间, 许世友将军还认真地向毛泽东主席表示自己对于火葬不理解。

可是几十年之后, 当许世友意识到他生命的冬天就要来临的时候, 他正式向党中央写了请求: 我一生自幼离家参加武装斗争, 报孝老母不足。活着尽忠祖国, 死后尽孝老母。一生别无他求, 愿与父母合葬。

刘荣杰和全连指战员在当时不可能真正体会到老将军的拳拳深情。但全连指战员都对老司令员的爱国爱党放在了行动上。

37天的努力, 许世友将军的墓穴修好了。三天之后, 公元1985年10月22日16时57分, 一代名将许世友带着微笑离开了我们。

刘荣杰和50多名战友们用绳索把重2000多斤的楠木棺材拉上了山腰, 由三根木桩在墓穴上支起三角架, 八根粗壮的尼龙绳从顶端滑轮挂下来, 然后棺材被缓缓吊起, 又慢慢移进墓穴。

葬礼神秘、简单而又匆忙, 没有哀乐, 没有拍照, 没有录像, 也没有一个记者在场……平平淡淡的葬礼与将军辉煌的一生形成了巨大的反差。

一瓶浓香扑鼻的茅台酒被许世友的夫人田普洒在了将军的坟头。

许世友将军和他的母亲终于在大别山的怀抱中感受到彼此的“呼吸”。

社会广角

110献出爱心

八龄女安然回家

3月10日下午4:30, 广北农场派出所“110”接到报警, 一7岁左右、操外地口音的女童在广北中学附近徘徊。根据线索, 干警们迅速找到了该女童, 并将其带回。

急万分的孩子父母, 将走失近8小时的小李格送回父母身边。经了解, 李格的父母是从江苏灌云县来广北农场承包家庭农场的外来投资者。

偷梁换柱行骗

发财不成进班房

3月27日中午, 接广饶县“110”指挥中心指示, 有人在广饶镇四村行骗。广饶镇派出所立即组织干警赶到现场, 将两辆自行车嫌疑人擒获。

气问刘的诚意后, 又将包有硬纸的纸包拿出, 其实他们已经偷梁换柱, 把1600元钱装进了腰包, 然后用一个小坛装满水, 装作开始向小坛的方向发动, 向坛子里放了一把“土”, 使坛中起火, 让刘某将坛中水送出后倒掉。

翻新首饰不足量

一加工店主受罚

我市济南路繁华处的一家知名金银首饰打造店在为顾客翻新戒指时, 竟克扣消费者黄金5.2克被查处, 受到赔偿1248元的公正处理。

谁知张某在给王打造戒指时动了心思, 做了手脚。他抓住交原物时没称量为由, 拒不承认私自扣下的5.2克黄金, 双方发生了争执纠纷。

玩光钞票抢劫

这青年活该被抓

日前, 市公安局河口分局刑侦中队迅速出击, 经缜密侦查, 破获一起抢劫案件。令人不解的是, 犯罪嫌疑人竟是因为贪恋玩游戏机花光钱后, 无钱回家过年而去抢劫。

所的王某在1月25日晚, 到仙河镇一游戏厅内玩游戏机, 至次日凌晨1时许, 将随身携带的1000元现金全部花光后, 已无钱回家过春节, 眼见他人仍在游戏厅内自由玩乐, 便产生抢劫念头。

社会广角

3月28日上午10时30分, 广饶县公安局消防大队战士邵春国、王非驾驶消防车沿辛河路自东营返回中队途中, 行至广饶县花官乡政府路段时, 突然发现前方约60米处, 一辆同向行驶的蓝色小解放车将一骑摩托车撞倒。

一司机撞人不救反逃逸 两战士截车救人风格高

而小解放车司机不但没有停车救人, 反而加速逃离现场。广饶县交警大队立即加速追赶, 在追出约1公里路程时将肇事逃逸的汽车截获。

激, 当场拿出现金作为酬劳, 被王非婉言谢绝。而后, 王非驾车赶回事故现场, 与邵春国将肇事司机和车辆交给交警大队处理人员后, 悄然离开现场。

历史已经进入一个高度文明的科技时代、信息时代, 科学思想业已深入人心。然而, 个别人却靠信口胡说, 糊弄他人; 更有个别人居然也相信算命先生的信口雌黄, 为封建迷信、伪科学提供了一定的市场。



收起你的卦摊儿

(何水 / 摄影 巴启 / 撰文)

读者热线

这样搭车太危险

时下春暖花开, 正是打工者外出打工的季节。有些民工为省下路费钱, 竟在公路收费站附近拦截拉料车辆, 先是招手拦车, 后又强行堵截, 虽经收费人员一再劝阻, 却屡禁不止。

他们三个一群, 五个一伙, 在车辆行驶出收费站提速时, 尾随追赶上车辆, 爬上者接应搭车者。有人悬在斗壁上, 坚持不住就再跳下来, 乍一看实在是吓人, 其危险也可想而知。

东营斗柯收费站 常岩露 长高个、增智慧、偷食、厌用假货 增智慧助长更 咨询电话: 8993832



每当夜幕即将降临的时候, 东营区郭乡大宋村村中央那条十字路口处, 就会人山人海, 络绎不绝, 下地归来的人们在这里赶自己的“夜市”。

村里办起“夜市” 方便众位乡亲

每周聚焦

电子商务存在四个「瓶颈」

去年下半年以来,电子商务在我国的一些大城市发展迅猛,平均每天要诞生两家电子商务网站,但是有关人士指出我国电子商务发展环境中存在四个“瓶颈”。

“瓶颈”之一,没有解决“为什么要搞电子商务”的问题。我国大多数企业没有认识到发展电子商务的必要性,上网企业数少,使得从事电子商务的主体——企业缺乏。据统计,已经上网的企业大概不到企业总数的1%,域名数量只有4.8万个。

“瓶颈”之二,没有解决“怎么搞电子商务”的问题。我国目前个人计算机的市场保有量仅为1500万台,其中还有一部分是不能上网的计算机,平均到每个企业和政府部门还不到一台。而且目前网络运行速度慢、网络资费贵、习惯利用电子商务获取商机的人少等都制约着电子商务的发展。

“瓶颈”之三,没有解决“搞电子商务是否安全、可靠”的问题。目前已

开展的电子商务,用的都是土洋结合的办法,信用卡、借记卡、储值卡、邮局汇款和货到付款等多种支付方式混合使用,有的甚至是用网上查询、网下交易的办法。虽然现在一些银行已经开始进行在线支付、开办网上银行业务等方面的试点工作,但是在我国信用制度不完善的情况下,单靠银行的力量也很难解决这一难题。而且一些网站在安全体系上没有设防,很容易受到黑客的攻击。在网上交易之后的配送方面,大多是由邮局完成配送,环节多、速度慢。

“瓶颈”之四,没有解决“搞电子商务依据什么”的问题。虽然有关部门正在加快制定一些规章的步伐,但是到目前我国有关电子商务的法律法规尚是一片空白,无法可依、无章可循的现象还比较严重,这也阻碍了电子商务的进一步发展。

(李佳路) 商海观潮



运动 美丽你的脸

面部的美容不单是指化妆美容,更重要的是指面部皮肤的护养,使之保持细腻、红润、光泽、富有弹性。而运动则是护养皮肤较理想的一种方法。

一个人年过40岁,皮肤开始老化,尤其是面部皮肤表现得最为突出。祖国医学理论认为,人是一个有机的整体,颜面、须发、五官等是这个整体的各个部分。只有身体健康,气血流通,脏腑阴阳平衡,容貌才不会提早衰老,须发才不会斑白、脱落,五官才得到濡养。由此可见,要防止机体的衰老,关键是体格健康,而健康的体格来自科学的饮食和适当的体育运动。

体育运动可改善代谢过程和生理机能,增强体质和抗病能力,延缓衰老。同时,运动能加快血液循环,升高皮温,使皮肤获得更多的养料和水分,排出更多的废物,有利于皮肤保湿、防皱、富有弹性。因此说加强体育运动才是美容之根本。

(锦美) 养生之道

21世纪女性的十大热门行业

美国研究部门认为:21世纪的女性有十大热门行业:

动画家:因一些动画片大受欢迎,预期这方面就业机会十年内将增加20%以上。

生物科技专利律师:科学家发现致病的基因或新颖的疗法都需要专利律师协助取得专利权。受过专业训练的专利律师为药厂、生化科技公司、卫生机构处理授权与诉讼等问题。

跨国高级主管猎头顾问:下个世纪的企业将更重视全球化发展,也迫切需要能在世界各地找到适当管理人才的中介人。

老人康复治疗师:随着人口老化,康复治疗的工作分工越来越细,内容包括居家环境设计等。

医疗专业律师:医疗纠纷的层出不穷,为医疗专业律师提供了大量的就业机会。

妇产科医师:妇产科的女病人越来越认同女医生,使女医生成为妇产科抢手货。

电脑网络编采人员:电脑网络上的咨询越多,就越需要能操作线上新闻的采访编辑、美术设计的人才。

药剂师:药剂学对女性颇有吸引力。

兽医:专门替宠物打预防针、治病的女性可能超过半数。

网络管理员:每个好的网址都需要管理,时刻由专人负责监督网络畅通。

(《知识经济》)

通风报信

正当彩电、冰箱、VCD等大家电陷入价格战时,商场小家电正在悄悄崛起,成为家电行业和新宠,消费者的“抢手货”。

走入商场,人们不难发现现在小家电的品种越来越多,从榨汁机、电熨斗到电吹风、小吸尘器,花样层出不穷。光是烧饭煮菜的锅就有五六种:电饭锅、电火锅、电磁炉、电高压锅等。这些小家电近来被人们看好。

一些大百货家电部人士介绍,小家电的销售额一般占到总销售额的十分之一左右,但是小家电利润与其进价之间的比例却几近大家电的一倍。这主要因为大家电的生产成本高,使用寿命长,加上这些年的价格战,已让商场经营大家电的利润降至相当低的水平。而小家电的品种在不断增加,而且大多数家庭买得起,也舍得缩短更新换代的周期。

谈及家电经营的趋势时,一些业内人士认为,近来许多知名品牌大家电相继开设了专卖店,其价格有一定优势,售后服务也相应跟上。这对百货经营大家电有一定冲击,时下在国内其它城市出现大家电淡出百货回归专卖店,小家电渐成气候。

(周雨/文)

大家电自降身价 小家电渐成新宠

为规范音像制品网上经营活动,保护知识产权,打击非法经营活动,促进音像市场健康发展,文化部日前发出《关于音像制品网上经营活动有关问题的通知》。

通知规定,音像制品网上经营活动实行许可证制度。禁止未经音像市场行政管理部门备案、批准,擅自从事音像制品网上经营活动;经批准成立的音像制品出版、批发、零售、出租经营单位可以通过本单位建立的网站、网页,从事音像制品网上购销和租赁经营活动。

通知规定,禁止外商投资、中外合资合作的信息网络经营单位从事音像制品的网上经营活动;上网经营的音像制品必须是国内音像出版单位出版的合法音像制品。经营单位要标明音像出版单位名称、标准编号,属引进出版的,还要标明引进批准文号。

禁止音像制品的走私、盗版等非法音像制品。禁止在网上经营从海外进口的音像制品成品。禁止经营从网上下载的音乐MP3音乐制品,不得在网上从事音像制品批发业务。

通知说,从事网上经营的单位应在网站或网页的显著位置标明音像制品经营许可证号、备案机关及发证机关的电话号码。如违反通知的有关规定,音像市场行政管理部门应依据《音像制品管理条例》和有关法律予以处罚。

(《华声报》)

网上经营音像制品将实行许可证制度

购种的学问

种子是农业生产最基本的生产资料,是农业丰产丰收与否则的关键。经营部门引进良种、农民正确选购优质种子非常重要。在此向农民兄弟介绍几点选购种子的基本方法,仅供参考。

优良品种的鉴定与识别,是根据种子的“品种标准”和“种子标准”。“种子标准”是种子范畴的统一标准,用于鉴别优劣,其中包括品种纯度、种子净度、种子发芽率、种子水份和含杂率等。“品种标准”是具体到每个种子品种的单独标准,是用于鉴别真伪,包括品种名称、来源、典型特征特性、生育期、质量性状、抗逆力、产量表现、适应范围和栽培技术要求等。因此,只有在种子质量符合标准要求的前提下,才能算优良种子。

从上述可以看出识别种子真伪优劣,得从多方面去评价和检验,由于农民在选购种子时并不具备相应的设备和手段。所以应从最简单的方法查看“三证”入手。一是查看有无种子经营许可证、种子生产许可证、质量合格证,和因有“三证”可证明种子是准许销售的、准许生产的和经检验部门检验质量合格的品种。二是对照种子说明书查看种子形态和特征是否相符,种子说明书同质量合格证是否相符,最好查看种子检验权威机构的检验报告,更能证明种子的优劣情况。三是要到有固定场所和有合法经营手段的单位购买,一定不要购买来路不明和无质量证明的种子,此类种子一旦出现问题无处索赔。最后提示农民兄弟掌握选购优质种子的方法,可避免因种子质量问题造成经济损失。

(高士明 韩谦祥)

随着人们物质消费水平的提高,被誉为纺织品“皇后”的真丝绸,以其独特的魅力,愈来愈受到消费者的青睐。用真丝绸制成的服装,穿在身上显得高雅华贵,并有一种沁人心脾、柔软舒适的感觉,所以人们对真丝绸服装非常珍惜。但是,你会正确穿着、洗涤和保管好真丝绸服装吗?下面给你介绍几种正确方法:

穿着:真丝绸服装在穿着时,勿穿得过紧,过小,否则面料会拉长、变薄,以至松散;不能在穿真丝绸服装时,洒用除臭剂或香水,这些化学制品容易损坏真丝绸;也不要真丝绸服装上别扣针,否则会留下针眼。

洗涤:真丝绸服装如洗涤不当,绸面容易变形、起皱、褪色。因此,真丝绸服装洗涤时,不宜在碱液或高温水中洗,也不要洗衣机洗,不能用用力搓洗,更忌在阳光下曝晒,这样会有损于色泽和绸面质量。正确的洗涤方法是:将要洗的服装用水浸透,待中性洗涤剂完全溶解后,用30左右的温水漂洗,用水过清后,挂于阴凉处晾干。

保管:真丝绸服装在保管时最好用衣架挂起,但不要用金属挂钩,防止铁锈污染;衣柜内要放防虫剂,但不要直接接触衣服;真丝绸服装不宜长期放在塑料袋中,它需要经常“通风”还应注意将衣服挂于避光处,以免真丝绸服装面料受日光、阳光直射照射而泛黄。

(木兰)

穿着 洗涤 保管 真丝绸服装的

花点心思 巧置衣

在日常置衣中,如何花较少的钱而又能穿出高雅的品位呢?下面教你几招。

避免冲动购衣 不少人特别热衷于购便宜货,殊不知降价抛售往往是陷阱,你买到的服装拿回家或许就根本无法穿用,而成为衣橱里的积压品。

培养品位 平时可花点心思,翻翻时装杂志,闲时逛逛商店和精品屋。这种闲逛不一定非购衣不可,一方面寻找对服装的感觉,一方面熟悉服装信息及价格,以便自己用最少的钱买最佳的衣服。

买衣服时打扮讲究些 根据通常的经验,你穿得越好,越会受到店主周到的服务。而且最好穿易于穿、易于脱的外衣,这样试衣时会更方便些。

尽量在自然光下认定色泽 服装店的灯光往往会使衣服失去原有的色泽。所以在付款前,最好将衣物拿到自然光下辨认一下颜色。对于柔和色和黄色服装尤其要小心。

购衣最好走“中间路线” 所谓中间路线,就是款式、色泽不过于新潮,也不会很快落伍,且具有很高的搭配率的服饰。

买精品 精品服饰费用虽然高,但无论其色泽、款式还是流行周期,都是一般服饰无可比拟的。且其式样经典、做工精湛,何何时地穿着都像模像样。

保持冷静,拥有耐心 不要奢望在一家商店里买到所有你需要的衣物,也不要以为只有这一家商店有你中意的款式。因此,要有耐心,多跑几家商店,比较价格与款式,冷静地议价,才能经济地买到你喜爱的衣物。

(德全)

东营市房地产综合开发公司工程招标公告

东营市房地产综合开发公司明月小区19#、20#、21#、22#、23#、24#住宅楼工程(新建),已经东营市计委以东计基字[1998]307号文立项批准建设,采取公开招标方式发包。每栋建筑面积2800平方米,计划投资182万元,5层,檐口高度15.4米。招标范围为施工图内的土建、安装、包工包部分料,质量等级为优良。

参与投标的企业必须具备三级以上资质,并依法进行了年度注册,取得了本年度《建设工程投标许可证》。承包本工程的项目部应具有承接类似工程的建设业绩,近年度有较多优质工程,且无不合格工程,社会信誉及财务状况良好,与本公司具有良好合作环境的优先考虑。

报名时间:2000年4月8日8:00时至4月9日16:00时止
 报名地址:东营市建筑市场管理中心(东三路120号)
 招标单位:东营市房地产综合开发公司
 监督单位:东营市建设工程招标投标管理办公室
 招标单位地址:东城胶州路105号
 联系人:郭龙海 电话:8329165

2000年4月6日

10、集中采购主要采用哪种方式?
 答:集中采购应当优先采用公开招标和邀请招标。

11、什么是公开招标采购?
 答:公开招标采购是指以招标公告的方式邀请不特定的供应商投标的采购方式。

12、什么是邀请招标采购?
 答:邀请招标采购是指以投标邀请书的方式邀请5个以上特定的供应商投标的采购方式。

东营市下岗(失业)职工再就业培训通知

为促进下岗职工尽快实现再就业,市劳动和社会保障局组织下岗(失业)职工免费进行再就业培训。今年共设置市场营销、微机应用、家电维修、美容美发、厨师、缝纫、电工、电气焊、汽修、摩托维修、手机、BP机修理、证券投资知识、创业、园林绿化等15个专业。凡来参加过再就业培训的市直企业下岗和失业职工请于4月10日-14日到市劳动就业办公室报名。地址:东城东三路119号。联系电话:8331385。

二月十九日早晨刚上班,河口区12315投诉举报电话响起。接通电话后,工作人员得知,来电者名叫赵显炳,系河口开发区丽都饭店老板。据赵称,其饭店于1999年8月23日,在河口胜家电器行购买了四台无氟冷天小天鹅牌立式空调,因当时正值盛夏,制冷效果很好,一直未使用制热系统。在去年11月12日左右,因气温下降,赵某开启饭店内四台空调,但此时发现空调的制热效果很差。赵某于十二月十四日到河口胜家电器行说明空调存在的问题后,家电行老板马某安排两名维修人员实地进行了检查,更换了集成板,但仍没有明显效果。随后商家又进行了两次检修、测试。家电行老板马某称,其房间制冷空间超出核定功率是造成制热效果不好的主要原因。饭店老板赵某称空调存在质量问题,双方处于僵局之中。

在这种情况下,饭店老板赵某拨打12315举报电话,并递交了投诉书。公平交易局执法人员立即与河口胜家电器行马某取得联系,并要求他与厂家联系直接派员前来进行检验、测试。经检验、测试证明,该饭店电压正常,空调主机、压缩机均没有任何质量问题。为何取暖效果差?主要原因:一、产品说明书明确说明,该空调室外工作温度必须高于零下7度,而当时室外气温达零下11度。二、赵某购买的空调功率与说明书核定的取暖空间悬殊较大,所以导致效果不明显。

根据这一情况,在争取双方意见的基础上,公平交易局进行了认真的调解处理,商家不按照实际取暖空间安装空调,负有责任。但消费者购买商品不仔细阅读商品说明书,也负有一定责任。为使双方不受损失,解决空调取暖问题,由商家马某支付赵某用于取暖购置的8台取暖器费用,共计640元,双方表示满意。(王长春)

巧解空调纠纷

生活参谋

在日常生活置衣中,如何花较少的钱而又能穿出高雅的品位呢?下面教你几招。

避免冲动购衣 不少人特别热衷于购便宜货,殊不知降价抛售往往是陷阱,你买到的服装拿回家或许就根本无法穿用,而成为衣橱里的积压品。

培养品位 平时可花点心思,翻翻时装杂志,闲时逛逛商店和精品屋。这种闲逛不一定非购衣不可,一方面寻找对服装的感觉,一方面熟悉服装信息及价格,以便自己用最少的钱买最佳的衣服。

买衣服时打扮讲究些 根据通常的经验,你穿得越好,越会受到店主周到的服务。而且最好穿易于穿、易于脱的外衣,这样试衣时会更方便些。

尽量在自然光下认定色泽 服装店的灯光往往会使衣服失去原有的色泽。所以在付款前,最好将衣物拿到自然光下辨认一下颜色。对于柔和色和黄色服装尤其要小心。

购衣最好走“中间路线” 所谓中间路线,就是款式、色泽不过于新潮,也不会很快落伍,且具有很高的搭配率的服饰。

买精品 精品服饰费用虽然高,但无论其色泽、款式还是流行周期,都是一般服饰无可比拟的。且其式样经典、做工精湛,何何时地穿着都像模像样。

保持冷静,拥有耐心 不要奢望在一家商店里买到所有你需要的衣物,也不要以为只有这一家商店有你中意的款式。因此,要有耐心,多跑几家商店,比较价格与款式,冷静地议价,才能经济地买到你喜爱的衣物。

(德全)

昌河汽车

昌河优惠销售月

微车行业首家承诺 两年或四万公里 “三包”服务

东营地区经销商

(1) 东营市江铃汽车销售有限公司
 地址:东营市东营区海河路123号
 电话:0546-8209666
 联系人:郑彦海

(2) 东营市机电设备总公司
 地址:东营市胜利路101号机电大厦
 电话:0546-8224056
 联系人:于洪涛

(3) 山东东营通达汽车销售有限公司
 地址:东营市东城南汽车交易市场
 电话:0546-7887301
 联系人:李好军

昌河汽车销售公司驻山东办事处 电话:(0531)7988285 联系人:宗顺康

编辑/版式 聂丽芳 新闻热线(0546)8331392

报界惊心事 网络劫人才

今年年初以来,网络公司纷纷涌到传统媒体广罗人才,不少新闻媒体今年最为头痛的一件

事,是自己的骨干人才不断遭到网络公司的“洗劫”,而且此风愈演愈烈,令传统媒体大为震惊。

据报道,春节过后,在出版界闻名的中国图书商报竟有三分之二的骨干突然掉头而去,而新“婆家”也几乎全

是网络公司。

目前出任一家大型人才招聘网站总监的孙某,就曾是其报的资深记者。今年年初时他的身份还是《一周便利报》的总编助理,而现在他总爱指着电脑屏幕,自豪地说:“我们网站做的人才招聘新闻在同行中最丰富了。”自己跳进网中还意犹未尽,最近,他又把另一家著名媒体的网络版编辑拉了过来。在他手下的编辑中,不少人都曾在报纸或其他媒体工作的经历。

虽然绝大多数的网络公司目前还没有大把地赚钱,但被美好信念鼓舞着的大量风险投资的流入使他们的腰包鼓胀。一般从媒体跳到网络公司的人,月薪收入都会比原先高。京城报业市场上较火的几家报社中,普通记者平均月薪3000块钱左右,而在一般的网络公司中,底薪三四千块的根本不稀奇;报社里挣五六千块月薪的部门主任,跳到网络公司里兴许月薪就能提到1万以上;报社里一年能领到10万块薪水的人恐怕没几个,而在网络公司里这种职位则非常之多。换个环境,工作内容大致相似甚至更为轻松,而生活质量却能立竿见影地得到提升,这笔账自然非常划算。而更大的物质诱惑或许来自于网络公司老板许诺的股票期权。

几年前就转向网络发展的某电台记者,如今是亚信公司的一位普通经理,除了1.2万块的月薪之外,他还将在今后几年内分批得到3000股期权。一旦公司在美上市成功,他立刻就能变为货真价实的百万富翁。

(《华商报》)

人类未来的燃料将—— 无限量、无污染

当石油和天然气耗尽时,氢也许是一种理想的燃料,问题在于要找到一个廉价地生产氢燃料的方法。如今,科学家们称,这个问题的答案可能是一种普通的池塘绿藻。

日前,研究人员在美国科学促进会全国大会上宣布,绿藻这种全世界到处都有的初级植物,具有把水和阳光变成氢气的独特能力。科学家们已经发现一种新方法,可以迫使绿藻按生产氢气,这种技术可能会无限量地为人类提供燃料——此燃料燃烧时没有污染,只生成水。

加利福尼亚大学的奥斯·梅利斯说,绿藻是人类已知的最古老的植物之一,经过漫长的进化过程,具备了能在两个截然不同的环境中生存的本领。当绿藻生活在平常的空气和阳光中时,它像其他植物一样具有光合作用,利用阳光、水和二氧化碳生成氧气和植物本身

网,空间直线距离300公里及以内的长途电话话费0.50元;

第二级:省内本地网间,以及未建成本地网空间直线距离300公里以上的长途电话费0.60元;

第三级:省际空间直接距离800公里及以内的长途电话话费0.80元;

第四级:省际空间直线距离800公里以上长途电话话费1.00元。

长途自动电话话费的基本收费时间为1分钟,通话不满1分钟的,按1分钟计算;通话超过1分钟的,按实际通话分钟数计算,尾数不满1分钟的,按1分钟计算。

长途话费允许加收附加费,上限为20%。(3月20日《人民政协报》吴洁/文)

分钟,可上下浮动25%;本地网通话距离超过300公里的,每分钟0.60元。新疆、内蒙古、青海、甘肃、黑龙江、西藏六省区(地域跨度太大)500公里以上至800公里,每分钟0.80元;800公里以上每分钟1.00元。

长途话费

长途电话的分级基本价目(即通话一分钟的价目)为:

第一级:省内未建成本地



维持生命所需要的化学物质;然而当绿藻缺少这种关键性的营养成分,并且被置于无氧环境中时,绿藻就会自动选择另一种生存方式以便存活下来,而在这种情况下,绿藻就会产生氢气。

梅利斯说,在实验室中,绿藻生产氢气的过程持续了4天,直到绿藻耗尽体内资源,然后,研究人员再让绿藻转换到正常的光合作用过程中恢复,为下一轮的生产作准备。目前,一升绿藻培养液每小时可以生产出3毫升氢气。研究人员认为,绿藻生产氢气的效率至少可以提高100倍,而这一点有待于技术的进一步提高。(3月16日《青年参考》留民/文)

有几个美国心理学家作过一个调查,就单单一个“床”字,问几百个被试者,看看他们最初联想到什么。答案有“做爱”、“休息”、“看电视”等词,其中“做爱”的占85%之多,难怪人们把与性有关的戏,都叫“床上戏”。

确实,床给人的感觉,一般是不严肃的,比如睡衣是不好会客的,客人来,一般只说“请沙发上坐”或“椅子上坐”,很少有人说“上床坐”。北方一些农村,在冬天,一家人脱光身子挤在一个炕上,据

离谱的“银行”

迷信,又一次向我们悄悄走来!

冥钞,居然堂而皇之地上了柜台!

这决不是危言耸听,清明前的殡葬场所,暗暗地流通着“天地银行有限公司”发行的纸币……

清明时节雨纷纷,又到年度祭扫时。

日前,记者路过上海西宝路,竟被眼前的情景所惊愕:许多店铺在出售冥钞,有的在沿街拉客叫卖!

从中山北路到宝兴殡仪馆,堪称“殡葬一条街”,两侧遍布香烛店、寿衣店、瓷像店、花圈店、烟纸店近百家,

地通用纸币”字样,背面还煞有介事地盖上了“行长:玉皇”和“副行长:阎罗”的篆刻印章,简直荒唐至极。

“多少钱一刀?”记者试探地问。

“1元钱一刀,存心买可以优惠点。”店主说,“要多少?每刀20张,少了当场

段时期,马路上总会有人主动把货送来,听口音都是外地人,南方北方都有。当然,也有上海人专门去外地贩运的。”也许是谈得投机,他紧接着追问了一句:“你们手头有货吗?”那副少年老成的机灵样子,真使我们哭笑不得。

个体摊贩如此,集体单位也不例外。在一家“某某区殡葬服务部”,记者指着玻璃柜里陈列的各种面值的冥钞,向一位中年营业员发问:“多少钱一刀?”

“2元钱一刀。”

“怎么比外面的贵?”

“纸张有好坏,外面都是‘大兴’的。”他拿出一刀甩了甩:“听见响声了吗?多挺刮!”

“你们公开出售这种仿照人民币的冥钞,不怕有人管吗?”

“谁来管?”这位营业员振振有词地说:“这里只有来收管理费的,平时卖什么从来没有过问。”

除了仿人民币,有一家“冥都银行”还忘记发行外币:日元、美元、港币等冥钞也都印制得较为精致,几可乱真。

漫步“殡葬服务一条街”,记者观察留意到这个现象:买冥钞者年轻人居多,而上了年纪的还是习惯于买锡箔。一位摊主对此作了解释:年轻人思想开放,认为死者生前用惯了人民币,在另一个世界怕用不来锡箔;而老年人相反,担心阴间不识冥钞,无法流通。



如此荒唐的买卖,在我们的都市竟然还有一席之地!在龙华殡仪馆、在豫园、在本市的一些寺庙门口,这种模仿人民币的冥钞时不时地闪现现在人们眼前。所谓冥钞,本是人们在祭祀、悼亡时烧给先人“享用”的假币,实属封建糟粕。如今,人类文明将跨入21世纪,怎么能再如此迷信呢?

我们呼吁:全社会都来抵制冥钞,取缔如此离谱的不法“银行”!

(3月31日《城市导报》马开元 忻奇伍)

文化

说这样更暖和。你说,除了床,其他场合能这么做吗?引申下去,如果你的女友把你带进卧室,说明有戏了。所以一些广告商为了吸引观众,总喜欢把镜头放在床上进行拍摄……床上往往还是珍藏秘密的地方,比如照片、情书、信物,而且一般放在枕头下。一个小偷就

曾说,枕头下只有隐私,没有金钱,不过可能也有首饰什么的。床给人感觉不严肃,自然也给人随意、亲和之感。如果站着争论一个问题,往往脸红耳赤,一旦坐下来,气氛缓和了很多,并可能开始互递香烟了,如果能进一步躺下来谈,问题就更易解决了!沙滩的好处,就是让人情不自禁地躺下来,舒展地躺着,看行云听涛声,心情自然极好。

从更理性的角度看,当然床是休息的最好地方,由草窠到席梦思的演变过程,可见人类对物的重视。不过“床文化”在民族里,是大有差异的。中国旧式的床强调大,有高架可挂帐子,其本身差不多等于一间小屋,一家6口人都可以挤得下。里边装着床几和屐头、书籍、鞋林、痰盂、文件,而且还有床头柜。

有人发现,床铺如何摆放,也直接影响到一个人的睡眠质量。印度学者研究发现,动物躺下睡觉时,都能本能地朝东方。最佳的睡眠方式是朝北睡觉,这种情况下,人会感到心情不佳,冷漠无情,并常常头疼。所以专家建议,在床铺摆放上,最好呈东西方向,这样有良好睡眠质量。

我们都有一张床,怎么用它想过吗?

(《信息时报》 罗克/文)

全球最珍贵 邮票 竟是赝品

目前全球最珍贵的邮票,1856年的英属圭亚那一便士邮票,已被认定为赝品。

号称此前不久才发现的第二枚英属圭亚那一便士邮票已在去年被英国皇家集邮协会认定是伪造的假货,而专家在研究了第一枚一便士邮票后发现,它也是假的。据专家考证,英属圭亚那一便士的邮票其实已不存在,现在的两枚都是由四便士的邮票变造的。

英属圭亚那邮票是1856年在定期的英国轮船未能由英格兰开往北美那个当时的英国属地时,临时赶在它的首府乔治城印制的。这枚面值一便士的邮票最初是以六先令卖出的,而在1980年时卖给美国杜邦化工集团的售价是100万美元。

(4月1日《华商报》)

三峡发现 “飞碟石”

三峡地区巴东县水布垭工程坝址附近发现一种奇特的“飞碟石”,形状类似传说中的飞碟,每个飞碟石平均重约二十公斤,因为外形酷似飞碟,当地人称之为“飞碟石”。

“飞碟石”是去年底由当地村民修筑村级公路时发现的,石头位于巴东县水布垭镇三里村七组的溶洞,洞外清泉长流。据该段公路的修建者——七组村民向志玉介绍:他在大洞湾附近开山炸石时,发现这些呈水平排列的“飞碟石”,每个石头间隔五厘米,上下有规律地分布。

笔者日前在大洞湾裸露的石层中,用锤子敲掉“飞碟石”周围的青石,取出两个“飞碟石”,发现石质特别坚硬,与整个山峰的石头明显不同。“飞碟石”处于整个山峰的中部,“飞碟石”上下各有二三百米绝壁。(四月三日《北京晨报》 孙宇龙 徐光宣/文)

三峽发现 “飞碟石”

为取得他的信任,我们买了2刀,又问道:“哪里能进货?进价每刀多少?”

“朋友,帮帮忙,这是商业秘密。”店主狡黠地笑了笑,再不理我们。

告别店主,记者又同不远处一个20来岁的小摊主闲聊起来。他倒是直言不讳:“隔一

大千世界

一段时间后,李平山痛苦地发现,这孩子年龄不大,却一身坏毛病,说谎话信口就来,偷东西随时随地。

有一天,李平山叫小花去村里的小店铺买盐,过了一会,小花空手回来了,说买盐的钱丢了。一转手,李平山亲眼看见小花拿出买盐的钱买了口香糖。更令人苦恼的是:小花经常偷拿左邻右舍的东西。人们纷纷找李平山告状,弄得他很没面子。

一天傍晚,李平山正在厨房做饭,邻居王大妈又过来告状:“老李,管管你女儿吧,今天下午,她又偷了我儿子的手表,幸亏被我看见,才没拿走。哼!还当教师呢,连自己的女儿都教不好!”

李平山感到耻辱,他恨小花不争气,为自己丢脸,尽管他经常责骂管教小花,但小花仍是我行我素,恶习依旧。

李平山坐在沙发上,内心十分苦恼,他想:这个孩子是没救了。“儿时偷针,长大偷金”,这孩子长大后怎么得了?李平山决定,以看病为名带小花进城将她弄死,回家后就对人们说孩子走失了,想必也没有人追问。

也算小花命大,过了半个小时,她竟从昏迷中苏醒过来。刺骨的山风吹在她身上,瘦弱的身子一阵发抖,在黑暗中,她大声呼唤着爸爸的名字。然而,却见不到父亲的影子。风景区派出所的民警听见山上有呼喊声,立刻爬上高山,把小花接下山并送进医院抢救。

李平山回家后坐卧不宁,他越想越害怕,越想越恐惧。



东、西方妇女在文化上究竟有哪些相同之处、又有哪些相去甚远?在纽约皇后区华人妇女会举办的专题研讨会上,纽约劳工局华裔专员郭曼丽以中美妇女在不同事物上的不同态度说明文化上的差异。郭曼丽举例说明:华裔妇女给人的印象是文静、内向,但关键时刻却表现得很强硬;西方妇女外表很能干,但关键时刻却不一定很坚强。有些东方人做好事是为了积功德,但西方人却认为帮助别人是应该的。华人在教育孩子时认为孩子表现好是给父母争面子,表现不好父母有责任;西方人却认为孩子是个独立体,应该交给学校和社会去教育。华裔父母在启蒙幼儿数字时,马上抓起孩子的小手数数,西方的父母却只是在一旁用语言鼓励孩子去“Try”(试一试)。郭曼丽主张华裔女性要勇敢地走出去,吸取各家之长、弥补自己之短,逐渐调整完善自己。

(3月28日《现代家庭报》 华声/文)

为惩戒女童偷摸恶习 父亲作出了错误的抉择。请看——

钱丢了。一转手,李平山亲眼看见小花拿出买盐的钱买了口香糖。更令人苦恼的是:小花经常偷拿左邻右舍的东西。人们纷纷找李平山告状,弄得他很没面子。

一天傍晚,李平山正在厨房做饭,邻居王大妈又过来告状:“老李,管管你女儿吧,今天下午,她又偷了我儿子的手表,幸亏被我看见,才没拿走。哼!还当教师呢,连自己的女儿都教不好!”

李平山感到耻辱,他恨小花不争气,为自己丢脸,尽管他经常责骂管教小花,但小花仍是我行我素,恶习依旧。

李平山坐在沙发上,内心十分苦恼,他想:这个孩子是没救了。“儿时偷针,长大偷金”,这孩子长大后怎么得了?李平山决定,以看病为名带小花进城将她弄死,回家后就对人们说孩子走失了,想必也没有人追问。

也算小花命大,过了半个小时,她竟从昏迷中苏醒过来。刺骨的山风吹在她身上,瘦弱的身子一阵发抖,在黑暗中,她大声呼唤着爸爸的名字。然而,却见不到父亲的影子。风景区派出所的民警听见山上有呼喊声,立刻爬上高山,把小花接下山并送进医院抢救。

李平山回家后坐卧不宁,他越想越害怕,越想越恐惧。

妻子听说小花走失,心急如焚,催促丈夫立刻前往风景区去寻找女儿。当她得知女儿已在派出所民警的救护下安然脱险,便来到公安机关投案自首。

近日,河南省信阳市师河区人民法院开庭审理了这起杀人案。法院认为,被告人李平山非法剥夺他人生命,已构成故意杀人(未遂)罪,但他能主动向公安机关投案自首,且有悔罪表现,更鉴于被告人与被害人之间的抚养关系及其家庭的共同利益,并采纳被害人小花及其家庭的请求,依法判处被告人李平山有期徒刑3年,缓刑5年。

李平山心中充满了悔恨,这一场自编自导的悲剧,带给他无限的思考,小花毕竟是个小孩子,只有经过耐心的教育和引导,才能除去女儿的不良习惯。做为一名人民教师怎能做出杀死女儿这种惨绝人寰的行为呢?

不懂事的小花,依旧是蹦蹦跳跳,天真烂漫。她依偎着爸爸闹着要爸爸给她讲故事。李平山紧紧抱着女儿,流着泪:“孩子,爸爸对不起你……”

(3月31日《法制日报》 薛飞 周宏宇 杨传/文)

信念引他走向未来

——记山东蓝海股份有限公司董事长、总经理张春良



山东蓝海股份有限公司董事长、总经理 张春良

强大的冲击波。广大员工在学习认识世界，在实践中改造世界，一次又一次地对一些具体问题的迷惘中睁大了眼睛。心灵世界的丰满，内在文化的提高，引发了员工外在气质的迅速提升。

张春良既是这场旷日持久的培训活动的策划者，又是一个热心的参与者。在他的办公室，没有高档的办公用品，除了盛开的鲜花，就是一排排的书和一摞摞的笔记本。他在自觉的孜孜不倦的自我培训中更新着自己的本领。他读书很投入，学习很用功，因为他以一种紧迫的目光看到，凡事预测立，不预测废，创新精神和创造能力只能从学习中来。在未来企业发展中，智力资源是资本资源所完全不能代替的财富。做为一个大企业的“一把手”，他必须把学习和实践结合起来，去粗取精、去伪存真，由表及里、由浅入深地深入学习，深入思考，深入研究，保持自己的思想领先。张春良始终保持了创业激情与经营理性同在，沉着冷静，处变不惊，稳妥扎实为企业画远景、谋大事。

(一)

在企业发展的不同进程中，张春良以他犀利的目光、创新的思维、果敢的行动，每每找到了足以撑起蓝海一片天的杠杆和支点。

蓝海公司规模扩张，抢占市场份额的一连串动作，恰似经典音乐的大连唱，此起彼伏、扣人心弦。人们以惊讶的目光看到，蓝海公司在顺利完成企业改制，全方位进行硬件换代并不断巩固其服务水平的基础上，近一年多的时间，抢占市场又有突破性进展。先后开业了西城宾馆“宝芝林”康乐中心、在东城租赁开张了享誉东城的“蓝海酒店”、完成了全公司星级系列化评审、改造了喜洋洋一店、新开了喜洋洋三店。在全省同行业率先导入CI培训，并完成了企业9000族质量认证。与此同时，与企业相辅的厨房设备厂、食品加工厂建成投产，整个公司经营平稳运行，经济效益连续增长，“品牌效应”产生巨大影响。

过去的一年，张春良按照他成熟的发展战略，力排众议，实施了两个在企业历史上意义重大的举措，这就是公司整体购买原市财政局财税中心和市劳动局劳动大厦。张春良分别把这两处经营实体改造成为“蓝海培训中心”和“蓝海大厦”，这两个大动作有识之士对此给予充分肯定。

近几年，有些人对蓝海的扩张速度和规模持怀疑态度，甚至有人武断的认为，蓝海膨胀过快，要坏事。但是，这种预言和担心并不具备真正意义上的旁观者清的境界，却对蓝海人缺乏真正的理解。担心是善意的，但不必过虑。张春良认为，过去的几年，蓝海公司从自身实际出发，走过了一条多租经营、借梯登楼、低成本扩张的路子，完成了一个个撑杆远跳，应该说，这是“蓝海”发展中不可缺少的过程，用张春良话说，没有这个过程，就没有蓝海今天的规模、今天的地位、今天的品牌和今天的信誉，就不可能拥有今天的这支素质较强的管理队伍和员工队伍。没有这条路子，就没有蓝海公司占领东营地区餐饮业制高点的可能。现在，这个过程已基本结束，今天的蓝海公司，从人力、智力、物力和财力上，完全有能力走出一条完全属于自己的路，换句话说，蓝海公司从此将进入“资本运营”的新阶段。

(二)

成功是一把梯子，两手插在口袋里的人，是爬不上去的。同

样，不立新功，吃老本的思想也是非常危险的。张春良对此有清醒的认识。山东蓝海股份有限公司成立后，他频频告诫他的管理人员：蓝海公司的发展没有退路，也不留退路。蓝海公司的快速发展，客观上大家大业大起来。在蓝海公司内部，有些人产生了“大手大脚”的思想，有的人曾经是敬业乐业、出类拔萃的，但条件变了，地位高了，环境优了思想也变了，从称职走向了不称职；有的只说多做，说得少，做得少，惯于玩虚的，喊空的；有的自我意识强了、大局意识差了；享乐意识多了，艰苦奋斗意识差了，甚至有的推诿扯皮，有令不行。张春良清楚地看到并了解到这些，他意识到不是鸡该不该杀，而是该不该给猴看。为此，他以决不姑息的态度、决不手软的措施，加强监督，严明纪律、严格奖惩，使这一状况在很短的时间内得到扭转。针对个别厨师灶上操作粗糙，菜品质量一度下降导致投诉增多的实际，张春良怒不可遏地要求：将不达标的“产品”摔在地下！与其让别人否定自己不如让自己先否定自己。他对他的管理人员说，好的传统的东丢掉了，新的东西没学来，这十分可怕，如果连星级宾馆的卫生标准都达不到，我下去抓出个样子给你们看看。他要求各实体敢抓敢管，每天都要有提高，哪怕是一点也好。他强调，小事虽然不能使人迈大步，但却能使人站稳脚跟。

蓝海公司每个经营阵地的开业，都是在高度紧张的筹备中“强行”开业。张春良的初衷是，不让困难把到手的利润逼走，从争分夺秒做起。同时，可以培养员工队伍只争朝夕的精神。他一再强调，在任何时候、在任何情况下，不能停止主观的努力，要力求通过主观上的努力去获取效益。不可指望侥幸取胜，不能玩雕虫小技。干每一件事都要规范运作，有计划、有步骤、有标准，一道菜就应该是一种文化。

在夜深人静的时候，张春良亲自下厨做表演，他要求他的厨师们研究菜品文化，领略菜品的风格，讲究厨德。他给他们讲创新、讲刀功、讲质量，他说，没有永远的“炉火纯青”，任何一个菜品都经历一个从成熟到衰败的过程，没有更新就难以发展。在张春良的安排下，蓝海公司从上海、广州、烟台等地请来烹调大师献艺，全公司模拟开展菜品竞赛并建立起公司内部菜品开发激励机制。1999年12月蓝海公司主办了“二十一世纪中国餐饮市场竞争策略研讨会”，来自全国各地的烹饪高手和研究人才100多人汇集蓝海，对蓝海的业绩和品牌赞不绝口。

一个企业没有自己的企业文化就等于没有自己的灵魂。张春良对此有深远的思考，他认为，对蓝海公司的企业文化不能估价过高。他说，企业文化作为一种理念、一种行为方式的传播，要使其进入市场、进入产业，使文化具有经济力并代表未来企业的发展方向。过去，蓝海公司创立了独具特色的企业文化，这些文化经过充实的、满意的、有价值的和值得珍惜的共同生活使整个蓝海的生活多姿多彩。但是，这只是个开始，蓝海的的企业文化仍处在低级阶段，他说，蓝海的的企业文化与“海尔”集团比，只能是小巫见大巫。“无事深忧，有事不惧”。发现问题、提出问题、解决问题，是张春良管理思想的良性循环。他从没有空虚的感觉，但也从不盲目乐观。在发展的时候，他看到障碍的存在；在胜利的时刻，他看到隐伏的危机。他时时准备着应付各种可能到来的麻烦。他总是在发现不足，发现缺憾，从而见事早、措施实。他虽然管理着一个庞大的处处闪烁着亮丽霓虹灯的企业，但他思想深处永远不会“歌舞升平”。

(三)

忠诚于“蓝海”事业的人，不必计较过去，不必担心将来。跟随张春良做事决非明珠暗投，他是一个慧眼识珠的伯乐。用人用的恰到好处，是张春良管理思想中一个独特的部分。他在严格的氛围、严肃的话题中培养着蓝海的百年人才，塑造着蓝海的百年品牌。

张春良善于识别和使用各方面的人才和调动各方面的积极因素来为“蓝海”的发展创造更优、更良的环境。他特别欣赏勤奋执着，富有创新精神，干实事，讲真话的人。他认为，忠

蓝海风 (歌词)

热情奔放地进行曲速 (混声齐唱)

张以慰 词曲

蓝海展千卷，海洋纳百川，辛勤双手捧出承诺，质朴诚心托着笑脸。你的需求，我的责任，时刻等待朋友的召唤，朋友的召唤。啊！蓝海人阔步走向世纪的明天。啊！蓝海人阔步走向世纪的明天，啊！蓝海人阔步走向世纪的明天，啊！蓝海人阔步走向世纪的明天。

蓝海展千卷，海洋纳百川，一丝不苟严以律己，推陈出新不断发展。严格立身，创新立业，蓝海的未来一片灿烂，一片灿烂。啊！蓝海人阔步走向世纪的明天。啊！蓝海人阔步走向世纪的明天，啊！蓝海人阔步走向世纪的明天，啊！蓝海人阔步走向世纪的明天。

青岛市企业形象与管理科学学会制作

告和评论不仅需要知识，更需要见识。张春良从不拒绝善意的忠告乃至恶意的“挑剔”，而且纠正缺点和失误从不浪费时间。在他的领导下，蓝海公司汇集了一批东营地区最优秀的职业酒店管理者和行业员工队伍。

张春良用人的气度，非一日之功，他经历了历史的积累和时代的滋润。他对自身、对企业的地位、品位、定位有准确的把握。他把握和追求，奠定了他干企业的风格、干事业的风格。今天的蓝海需要培养使用什么样的人才呢？张春良自有主见。他认为，资历不代表能力。一个人对企业的忠诚是可贵的，但能力低下，也是可怕的；一个管理人员在企业的人缘不代表民心，蓝海拒绝“和事佬”。如果一个人认为人缘好比干好工作都重要，就会表现为四平八稳，当老好人，实际是在严重不负责任，这样的人不可重用；看上去老成的人不等于精明强干，蓝海不要殷勤要效益。有的管理人员比较稳重，也比较老练，处理矛盾也有点经验和办法，但在经营管理、市场营销、技术开发等方面，显得力不从心，不能独挡一面。在蓝海，表白不等于清白，听其言还要看其行。张春良坚决不理睬那些身无所长却心比天高的人，那些过分地把岗位当官位，惯于瞒上欺下，弄虚作假，作风飘浮的人。

张春良“以人为本”的管理思想使他对他的员工充满爱心并时时不忘善待员工。他认为，严是爱、松是害，他的员工不是打工，而是敬业。金钱的价值只有在有意义的事业中才能得以体现。他的员工在一定时间内不一定比别人更有报酬，但他们的生活质量应该更高。因此，张春良对滥用部门职权、工作简单粗暴，惯于狐假虎威却在截留总公司“温暖”的思想和行为深恶痛绝，并一次次提出严厉的批评。他确信，高级管理人员的智慧、客户对企业的信任是一笔宝贵的无形资产，员工的状态同样也是一笔无法估量的财富。从这个意义上讲，创造公平竞争的环境，激发员工创新、发展的欲望，帮助员工树立起正确的价值观、人生观，始终是张春良努力追求的目标。

(四)

一个前进的时代需要一种向上的精神。真金不怕火炼。纵观张春良过去和现在，他敏锐地紧扣发展脉搏的经营和管理思想已经成熟起来，并成为他个性创新的崭新的内容。他用踏青的兴致、平衡的心智在驾驭“长篇”。蓝海的扩张脚步走到哪里，哪里就别有洞天、哪里就人气旺盛。

没有舞台就没有完美的人生。用发展的眼光看，张春良的“舞台”不仅仅在蓝海，张春良的事业不仅仅在蓝海。做为一个杰出的社会主义青年企业家，他应当而且能够拥有更大的“舞台”。他的舞台用信念和信心组成，对他来说，信念是一盏明灯，照亮夜航的路；信念是路，引他走向光明，而正是这些，伴随着他从过去走到现在，从历史走向未来！

(五)

张春良在员工大会上认真听记专家授课

撰文 曹文东
摄影：兆鹏
李冉

右下：张春良向优秀员工颁奖
左图：张春良在认真听记专家授课
左下：张春良在员工大会上展开讲他的思想和观点。



山东蓝海股份有限公司千名员工服务“大招商”、叫响新承诺：

您肩负招商引资重任 我营造盛情温馨家园